



God rådgivning afgjorde Skousens valg af GE Money Bank

Skousen Husholdningsmaskiner har netop valgt GE Money Bank som finansiel partner til håndtering af hårde hvidevarekoncernens finansierede handler i detailledet. Fra 1. april i år er det den internationale bank, der står bag udlånet via Skousen Konto. Kundeinteressen skal vækkes gennem en kampagne med ni måneders rente- og afdragsfri Skousen Konto, hvortil kunderne modtager et AcceptCard. Kortet vil blive branded med Skousen.

Betalingskort er blevet populære blandt danskerne. Også hos Skousen Husholdningsmaskiner er der i dag behov for et større strategisk samarbejde, når det gælder finansielle løsninger til kunderne, og fra 1. april 2008 er det GE Money Bank, der har opgaven.

”Det er afgørende for os, at det er hurtigere og lettere og trygt for kunden at bruge det nye Skousen-kort. GE Money Bank skilte sig netop positivt ud ved, at aftalen er let at gennemskue for kunderne. Samtidig har banken en meget professionel holdning til at uddanne vores eget personale til at rådgive kunderne. Derfor ser vi meget optimistisk på samarbejdet med GE Money Bank,” siger direktør Jørgen Stensgaard fra Skousen.

GE Money Banks konsulentkorps vil besøge samtlige Skousen butikker og sikre, at salgspersonalet bliver klædt på til at formidle finansieringen. Salgspersonalet har desuden adgang til support hos GE Money Bank alle ugens syv dage. Flexibiliteten rækker også ud til slutbrugeren, hvor kunder hos Skousen har tre mulige indgange til at ansøge om finansiering af deres handler:

- Online på www.skousen.dk
- Via et gratisnummer, som man kan ringe til og oplyse de nødvendige data
- I Skousen-butikkerne, hvor salgspersonalet udfylder ansøgningskemaet sammen med kunden

”Vi er glade for aftalen med Skousen, der ligner andre aftaler, som vi har indgået med blandt andre JYSK, Expert, Ilva, BIVA og TDC, siger Peter Stuhr, der er salgsdirektør i GE Money Bank og fremhæver også det langsigtede perspektiv ved samarbejdet: ”Det, at drive partnerskab over længere tid, gør os i stand til at sikre fælles mål og en kvalitet, der i sidste ende kommer kunden til gode.”

Fortsættes på næste side.



Fakta om Skousen

Skousen Husholdningsmaskiner A/S blev grundlagt i Vojens i 1957 af Preben Skousen og er fortsat i Skousen-familiens eje. Skousen Husholdningsmaskiner er siden starten vokset støt og har nu 74 butikker fordelt over hele Danmark. Skousen beskæftiger i alt 425 medarbejdere og har som målsætning at være den førende lokale hårde hvidevarespecialist i Danmark samt landsdækkende inden for både salg og servicering af hårde hvidevarer. Skousen Husholdningsmaskiner A/S blev som en af de første danske detail-kæder i 2005 certificeret af Dansk Franchise Forening (DFF).

Fakta om GE Money Bank

GE Money Bank har fokus på udlån – at give kredit og lån direkte til forbrugerne eller gennem detailhandelen. Banken tilbyder lån i boligens friværdi, almindelige lån, billån og er udbyder af en række forskellige kreditkort og har været på det finansielle marked i Danmark siden 1994.

GE Money Bank har 250 ansatte i Danmark. Banken er del af verdensfirmaet General Electrics' forretningsområde for Consumer Finance, der har flere end 110 millioner kunder i 47 lande og aktiver for mere end 151 milliarder dollar.

Læs mere på <http://www.skousen.dk>

Yderligere oplysninger:

Peter Stuhr
Salgsdirektør, GE Money Bank
peter.stuhr@ge.com
Tlf.: 4329 5237

Jørgen Stensgaard
Direktør, Skousen
stensgaard@skousen.dk
Tlf.: 73 24 04 31